

הערכה הדיגיטלית שתהפוך אותך למנהל ומגייס כספים ומשאבים מצטיין

בני גור, העוסק מזה למעלה מ-25 שנים בתחום גיוס הכספים בארץ ובחו"ל, חושף צעד אחר צעד את הדרך למצוינות ומקצוענות בתחום גיוס הכספים והמשאבים.

העיסוק בתחום המורכב של גיוס הכספים מפגיש אתכם עם קשיים, לחצים ואילוצים לא מעטים. לארגון שמאחוריהם יש צורך בהרחבה מתמדת של מעגל התורמים, בשידרוג הקשרים עם תורמים קיימים, בהחזרת תורמים שנשרו, בארגון אירועי התרמה ויחסי ציבור ועוד, וכל זאת בשעה שאתם לא לבד בזירה. ארגונים, מוסדות ומיזמים רבים מתמודדים מולכם על אותו פלח ונתח של מעגל פילנתרופי מצומצם.

לשם כך הוכנה עבורכם 'ערכת הדרכה דיגיטלית – סודות ההתרמה וגיוס הכספים'. מיטב המומחים ומיטב השיטות המתקדמות מושתתים על סדרת שיעורים אקדמיים שישנו את "גישת השנור" שחלפה מהעולם ויהפכו אותך, המנהל ומגייס הכספים, ליעיל, ממוקד ובעיקר למקצוען.

הערכה החדשה מבקשת להרחיק מכם את תדמית ה'שנור' הממתין לידו המושטת של הגביר. הערכה החדשה מבקשת להטמיע עקרונות מנחים ולפיהם התרמה היא בראש ובראשונה בניית מערך קשרים אישיים וארוכי טווח, מערך תיאומים בין המסר והרעיון של הארגון שלכם למגמותיו של התורם המבקש לראות בכם יישום החזון הפילנתרופי שלו.

את היכרותו הראשונה עם עולם ניהול וגיוס הכספים ערך בני גור, מנהל 'משימות' לפני כ-30 שנה כאשר כיהן כמנהל אזור בארה"ב מטעם מחלקת העלייה של הסוכנות היהודית.

היו אלה ימי מלחמת לבנון הראשונה ומתוקף תפקידו פגש את מי שהוא מגדיר היום כ"אלופי העולם בגיוס כספים", אלו אנשי הפדרציה היהודית בעיר קליבלנד שם שירת. על המפגש הזה הוא מספר: "בפעם הראשונה נפגשתי עם מקצוענות, מכובדות, אסטרטגיה ותכנון שיטות עבודה מקצועיות ביותר, ובעיקר עם תוצאות מדהימות".

כשחזר לישראל מונה בני גור לסמנכ"ל לפיתוח של ביה"ס גבוה לטכנולוגיה בירושלים 'מכון לב', שם החל מיישם בהצלחה מרשימה את התובנות שהכיר לעומק בארצות הברית. במקביל החל מלמד את תחום גיוס הכספים באוניברסיטה העברית ואף הפך לקאוצ'ר עבור מנהלי גיוס כספים.

30 שיעורים מתוך סדרת הקורסים המרתקת שלו כינס בני גור אל הערכה הדיגיטאלית החדשה שאותה הוא מציע לכם, מנהלים שרוצים לשנות גישה ולהגיע להצלחה.

הערכה החדשה עורכת לכם היכרות עם ההתפתחויות המובילות בעולם בתחום גיוס הכספים והמשאבים, מלמדת כיצד למפות נכון את קהל היעד, כיצד להגדיר נכון את המסר שלכם, מפגישה אתכם עם רעיונות חדשים ומתקדמים, מסייעת לכם להתנער מתדמית הנזקק ולהתמודד מחששות טרם פגישה עם תורם פוטנציאלי.

כמו כן תקבלו בערכה כלים לבנייה נכונה של מערך גיוס וניהול כספים נכון מדויק ומקצועי בתוך החברה שלכם. כך גם דרכי שימור תורמים ושמירה על קשר מדויק ונכון עימם לאורך שנים.

תורם מעריך את מי שמדבר אליו מקצועי, עסקי ונכון. זו השפה שהוא מכיר ומכבד, ואת השפה הזו תלמדו בערכה המוצעת לכם.